INFO

SALG

UNGDOMMENE SKAL SELGE SELV

- Prinsippet for salg av My ISSUES er det samme som =Oslo: Elever kjøper magasinet for kr 120 og selger det videre for kr 200.

- Det er kostbart å produsere magasin, spesielt trykk og distribusjon. Samtidig tror vi det er enkelt for en elev å selge tre til fem magasiner uten særlig innsats, noe som gir en rask inntjening på 300–500 kroner – et fint bidrag til reisekasse eller lommepenger.

- Familie og nærmiljø er naturlige kunder. De støtter eleven økonomisk, samtidig som de får et magasin med relevant og nyttig innhold om ungdomstemaer som mobbing, spiseforstyrrelser, rus, sex og skole, balansert med lettere stoff som mat, hobby, teknologi og tips.

- Blant bidragsyterne er PwC, som leverer praktiske artikler om personlig økonomi – kunnskap ungdom trenger, men ikke lærer nok om på skolen.

- Magasinet passer både for ungdom og voksne, og hver utgave har et hovedtema som belyses med faglig kompetanse.

- Bestilling og betaling må skje samtidig, fordi volumet er stort og krever effektiv logistikk. Elever kan derfor med fordel ta forhåndsbetaling fra sine kunder, gjerne gjennom abonnement, slik at de slipper å selge flere ganger i året.

- Det er smart å gjøre avtaler på forhånd, slik at man vet hva man tjener. Mange opplever også dette som et bedre alternativ enn tradisjonelle dugnader, fordi det gir rask og god inntjening.

- Betaling skjer via Vipps eller bankoverføring. Det er viktig at navn og betaling samsvarer med bestillingen, slik at levering blir korrekt.

- Ved spørsmål kan dere kontakte oss på post@myissues.no, telefon 401 21 777 eller via Facebook: @myissuesmagasinet.

- Bestillingsfrister følger datoer for deadline i utgivelsesplanen.

- Her er alt du trenger for salg og kjøp:
- AVTALE (mellom selger (elev) og kjøper (foresatt eller andre)
- BESTILLINGSSKJEMA
- UTGIVELSESPLAN